

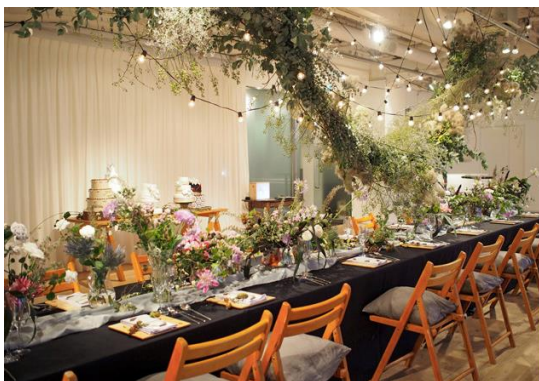
2018年4月26日

株式会社リクシィ

業界初!オンライン結婚式準備サービス“Choole (チュール)”が誕生
ローンチ直前イベントを5月31日(木)に開催
ウェディングドレス試着フェアやヘアメイク、卒花※による相談会など

※結婚式を挙げた花嫁の先輩

株式会社リクシィ(本社:東京都中央区、代表取締役:安藤正樹、以下 リクシィ)は、2018年6月1日(金)、業界初の新たなウェディングサービス“Choole(チュール)”をリリースします。サービススタートに先立ち、これから結婚する方々を対象に記念イベント「Choole release event」を5月31日(木)に開催します。また、本日ティザーサイトを(<https://event.choole.jp/>)を公開、参加受付(無料)をスタートします。



※画像はイメージです。

■ Choole release event 概要

【日時】2018年5月31日(木) EVENT 18:00-21:00 (入退出自由)

【場所】CLASKA 東京都目黒区中央町1丁目3-18

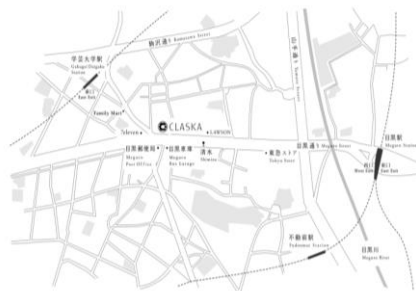
アクセス:

- ・東急バス『黒01(大岡山小学校行き)』『清水』駅より徒歩1分
(JR山手線「目黒」駅西口3番乗り場より乗車)
- ・東急東横線「学芸大学」駅東口より徒歩12分

【参加費】無料 各種ドリンク、フィンガーフードあり

【応募方法】定員100名 下記URLより応募ください。

URL: <https://event.choole.jp/> ※先着順、応募多数の場合は抽選の場合もあります。



報道関係者各位

【イベントプログラム】

- ブランドのセレクト自由！ドレス試着フェア、ヘアメイク体験（予約可）
- ショップ体験/展示コーナー（ドレス展示、コーディネーター見学、撮影会等）
- オリジナルウエディングノート、トートバッグ、Choole クーポンのプレゼント

■ “Choole（チュール）”とは



“Choole（チュール）”は、結婚式を検討するカップルが、ドレスやフラワー、ヘアメイク、フォトグラファー、ビデオグラファーなどのショップ/クリエイター/アイテムを、インターネット上で自由に選び、その上で結婚式場を決められるという“業界初の画期的なサービス”です。従来、ドレスやフラワーは結婚式場と提携しており、選択肢が限られていたところ、このサービスを利用することで、各事業者やプロとダイレクトに契約できるので適正な価格で結婚式を挙げるすることができます。また、オンラインプランナーのサポートもあり、安心・簡単に利用することができます。

■ Choole リリースの背景

近年、披露宴実施率が低下しており、理由として、結婚式への価値観の多様化や費用の問題で、画一的な結婚式に意義を感じられない方が増えているためと言われています。結婚式を挙げる方でも、自分たちらしい結婚式にしたいと、結婚式場が提携するアイテムでは満足できず、インスタグラム等で自分たちが好きなものを見つけて、結婚式場に持込みを交渉する花嫁が多くなっています。ただ、持込料の負担や持込みを断られるケースもあり、ストレスが生まれています。

そこで、リクシィは、自分たちの好きなものだけで、適正な価格で、持込料もかからず、自由に結婚式を挙げられるサービスがあれば、価値観の多様化や費用の問題を解消し、結婚式自体を増やすことができると考え、“Choole”をリリースいたします。

報道関係者各位

■リクシィについて

リクシィは、「ネットとリアルで新しい価値を」を理念とし、「世界中のオールドビジネスをニュービジネスに」をビジョンに掲げ、「ブライダル業界の構造改革・結婚式であふれた世界を創る」をミッションに2016年5月に設立しました。

プランナーによる結婚式場相談カウンター「gensen wedding」などを提供するウェディングプラットフォーム事業、ブライダル特化の人材紹介サービス「リクシィキャリア」などを提供するブライダルビジネスサポート事業、ブライダル企業向けに経営を支援するブライダルコンサルティング業の3つの事業を柱に展開しています。

商号 : 株式会社リクシィ
代表者 : 代表取締役社長 安藤 正樹
所在地 : 〒104-0061 東京都中央区銀座7-15-4 三島ビル6F
設立 : 2016年5月
資本金 : 1億1,300万円(資本準備金含む)
URL : <http://rexit.co.jp/>
事業内容 : ウェディングプラットフォーム事業 <https://gensenwedding.jp/>
ブライダルビジネスサポート事業・人材紹介事業
<https://career.rexit.co.jp/>
ブライダルコンサルティング事業 <https://consulting.rexit.co.jp/>

<代表 安藤正樹 略歴>

2003年京都大学法学部卒業。2001年より創業メンバーとして参画している株式会社ドリコムで、営業担当取締役として、新規事業の立上げ、事業拡大、営業部門のマネジメント全般を担当し、東証マザーズ上場に貢献する。2009年4月、株式会社エスクリに入社し、東証マザーズ上場を経験後、結婚式場の責任者、マーケティング部門の責任者を経て、取締役事業本部長に就任し、東証一部指定替に貢献する。その後、常務取締役として事業部門を管掌し、結婚式場30施設、内製部門、新規事業、HRを統括し、売上262億円/社員数1,023名の規模(連結)へと成長させた。

2016年5月、株式会社リクシィを創業。

